

Technischer Vertriebsmitarbeiter (gn)

(18673)

📍 Standort: Nürnberg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Job ist nicht gleich Job. Er soll zu dir passen, dich fordern und angemessen bezahlt sein. Das sehen wir auch so, deswegen bringt PAMEC dich mit den Unternehmen zusammen, die wirklich zu dir passen. Wenn du deinen Job liebst, machen wir unseren richtig – und das seit 1984.

Für unseren Kunden, ein mittelständisches Industrieunternehmen, suchen wir dich als eine/n technischen Vertriebsmitarbeiter (gn)

So sieht Dein Arbeitsalltag aus

- Identifizierung und Ansprache potenzieller Kunden
- Aufbau und Pflege **langfristiger Kundenbeziehungen**/Partnerschaften mit wichtigen Interessengruppen, um **Kundenzufriedenheit** und Wiederholungsgeschäfte zu gewährleisten
- Aufbau und Pflege enger Beziehungen zu bestehenden Kunden
- **Umsatz- und Ertragssteigerung** als Beitrag zum Verkaufsziel des Teams
- **Dienstleistungsprodukte** effektiv präsentieren
- Vorbereitung und Präsentation von maßgeschneiderten **Angeboten, Kostenvoranschlägen** und **Dienstleistungsvereinbarungen**
- Enge Zusammenarbeit mit den technischen Bereichen
- Nutzung von Erfahrung im **B2B-Vertrieb**, um neue Geschäftsmöglichkeiten im After-Sales-Bereich zu identifizieren und zu sichern
- Übernahme von Verantwortung für unterschiedlichste Vertriebspipelines, um gesteckte Vertriebsziele zu erreichen

Was Dich für den Job auszeichnet

- Abgeschlossene kaufmännische, gewerbliche oder technische Ausbildung
- Denkweise mit der Fähigkeit, Wachstumsmöglichkeiten zu erkennen
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Starke Vernetzung und Aufbau von Beziehungen zur Förderung von Partnerschaften
- Nachgewiesene Fähigkeit, neue Geschäftskontakte zu generieren und zu verfolgen
- Beherrschung der englischen Sprache (mündlich und schriftlich)

Das sind Deine Vorteile

- **Unbefristete Festanstellung** mit Übernahmeoption im Partnerunternehmen
- Vergütung GVP-Tarifvertrag mit Option auf **übertarifliche Zulagen, Urlaubs-/Weihnachtsgeld, betriebliche Altersvorsorge**
- **Prämienzahlung** "Mitarbeiter werben Mitarbeiter" bis zu **400 €**
- Urlaubsanträge/Zeitnachweise via App, Mitarbeiterrabatte für Online-Shops
- **Partnerangebot**: Flexible Arbeitszeit, Parkplatz, Fahrkartenzuschuss ÖPNV, Betriebliche Altersvorsorge, Bike-Leasing, Gesundheitsmaßnahmen, Mitarbeitererevents, Homeoffice, Betriebsarzt
- Verdienst 42.000 - 55.000 € pro Jahr

Bist Du neugierig geworden?

Viktoria Iwanowa

Recruiting Managerin

[Tel: 0151 23 82 77 18](tel:015123827718)

PAMEC PAPP GmbH

Schreiberhauer Straße 5

90475 Nürnberg

E-Mail: bewerbung-nuernberg@papp-gruppe.de

Bitte gib folgendes Kürzel im E-Mail-Betreff an: VI

Abteilung(en): Kaufmännisch

[Impressum](#)

